

Evento de Oil & Gas - Funenseg

Prof. Gustavo Cunha Mello



ESCOLA NACIONAL de SEGUROS
FUNENSEG

www.funenseg.org.br



Prof. Gustavo Cunha Mello

email: gustavo@correcta.com.br

twitter: @gustavocorrecta

Economista

MBA em Gerenciamento de Riscos – COPPE-UFRJ

Pós Graduado em Engenharia de Planejamento pela COPPE/UFRJ

Mestrado em Engenharia de Produção – Sistemas de Gestão - pela UFF

Vice-Presidente do Instituto Brasileiro de Executivos de Finanças, IBEF

Professor da Escola Nacional de Seguros - Funenseg, bem como leciona em diversas universidades na área de gerenciamento de riscos, seguros, finanças e sistemas de gestão

Sócio da CORRECTA Adm. Consultoria e Corretora de Seguros há 20 anos



Upstream

Oportunidades para o mercado segurador brasileiro



Quais as indústrias envolvidas

- Exploração e Produção de Petróleo
- Engenharia sísmica (geofísica)
- Produção de equipamentos específicos (ex: árvore de natal)
- Produção de cabos e dutos (raisers e pipes)
- Gasodutos e oleodutos (transporte)
- Transporte offshore (helicópteros)

Downstream

Oportunidades para o mercado segurador brasileiro

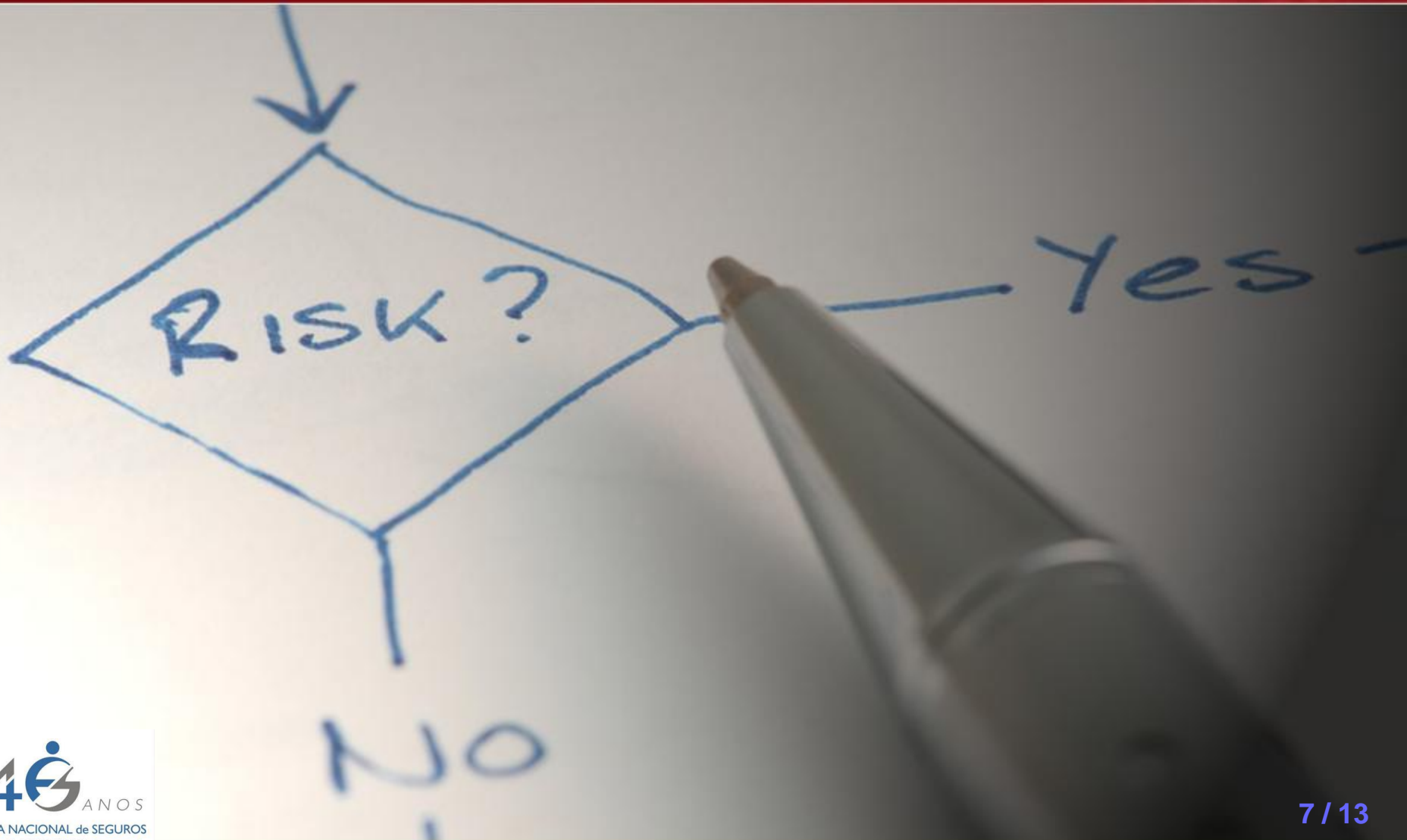


Quais as indústrias envolvidas?

- Refinarias
- Distribuidoras de GLP
- Fábrica de asfalto
- Distribuidores de querosene de aviação
- Petroquímica
- Indústria de plásticos e borrachas
- Indústria de fertilizantes e pesticidas

Quais os seguros envolvidos?

Upstream & Downstream oportunidades

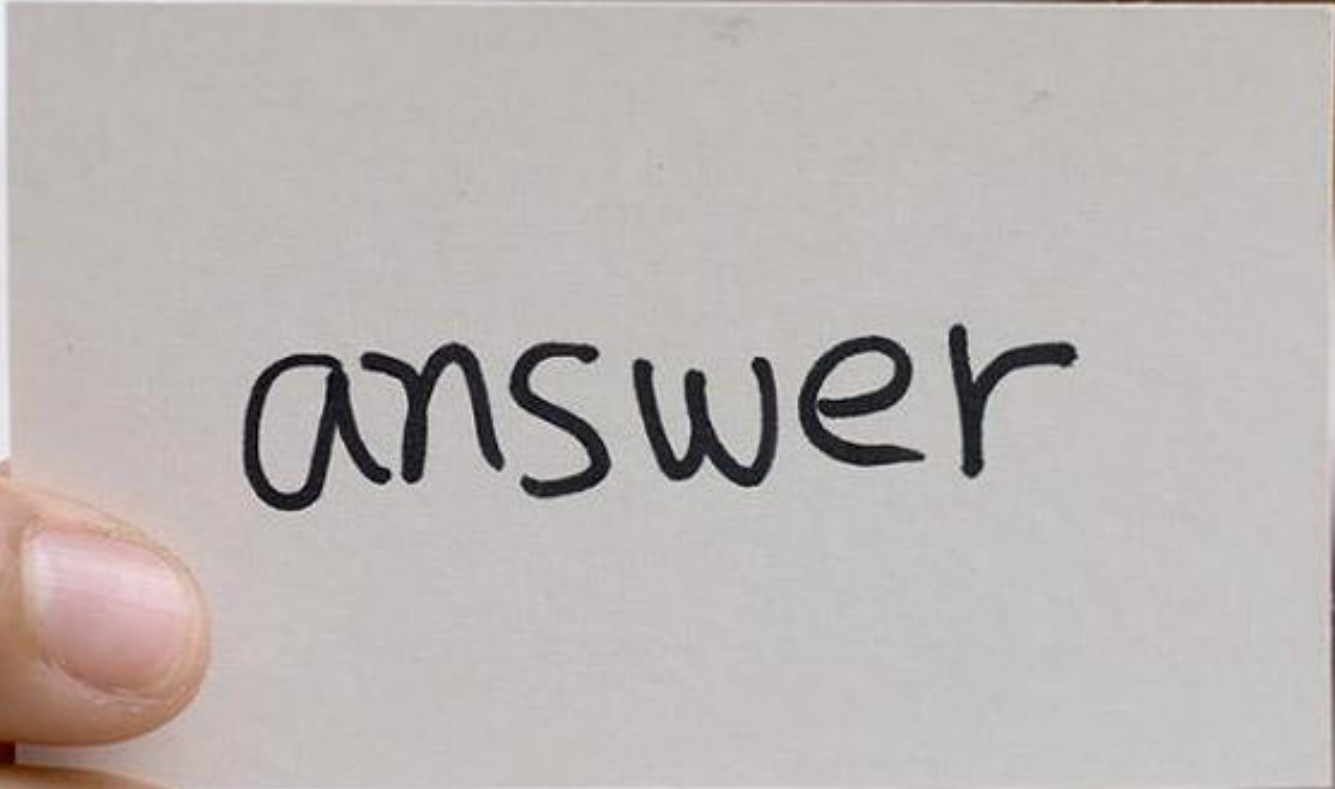


Seguros

- Risco de Petróleo (on-shore e off-shore)
- Cascos Marítimos
- RD Equipamentos
- Transportes nacional e internacional
- RO, RN e Multirisco - Property (indústrias envolvidas)
- Frotas (veículos)
- Risco de Engenharia (projetos em construção)
- Benefícios dos funcionários (vida, saúde, odonto, previdência e viagem)
- Garantias de Obrigações e Aduaneira
- Aeronáutico
- D&O (Resp Civil Executivos)
- Resp Civil Geral (operações e empregador)

Como atender essa demanda?

O mercado de seguros brasileiro



answer

answer

Planejamento

- Parcerias e Especialização
- Soluções de Resseguro
- Estude a concorrência (Internacional)
- Tenha foco, você não vai conseguir ganhar todas !



Minha corretora é pequena...

Como aproveitar esse nicho?

Pequenos corretores

- Especialização
- Worksite markets
- Foco nas indústrias menores de apoio
- Parcerias

- Toda a economia estará envolvida: mais veículos, mais residências, mais pessoas, mais comércio, etc. etc. etc.

Muito Obrigado !

Prof. Gustavo Cunha Mello (Funenseg)

Tel: (21) 2533-4108

gustavo@correcta.com.br

Twitter: @gustavocorrecta