

Cloudsegs: Criação de Sites direcionados para os Corretores de Seguros



No dia 07 de março de 2024, a sede do Sincor-ES foi palco de um evento de grande interesse para os Corretores de Seguros: a apresentação da plataforma de serviços Cloudsegs. Uma demanda de diversos corretores que há um tempo já vinha sendo solicitada ao Sindicato. O evento reuniu diretores e corretores associados, que tiveram a oportunidade de conhecer uma solução criada exclusivamente para corretores.

Durante a apresentação, os participantes puderam conhecer de perto os benefícios da Cloudsegs. A plataforma oferece uma série de recursos, como criação de sites responsivos e otimizados para buscas no Google, integração com ferramentas de terceiros, como Multicálculos, Google Analytics e CRMs, e a possibilidade de coleta de dados de visitantes (leads) através de formulários.

Um dos pontos altos da apresentação foi a demonstração de um Site de Corretora criado na plataforma, da Fourteen Corretora de Seguros, disponível para acesso no endereço www.fourteenseguros.com.br. Os participantes puderam ver em primeira mão como a Cloudsegs pode transformar a presença online de uma corretora, oferecendo um site profissional e eficiente, mesmo para corretores sem conhecimento técnico algum.

A palestra de apresentação, conduzida por Igor Zon Balbino da Mediabrasil, empresa com mais de 20 anos de atuação e que atende ao Sincor-ES desde 2000, destacou os benefícios da plataforma Cloudsegs. Desenvolvida por uma equipe com décadas de experiência no mercado de seguros e tecnologia, a Cloudsegs foi projetada para atender às demandas específicas das corretoras, oferecendo uma

presença online profissional sem os altos custos normalmente associados ao desenvolvimento de um site.

Durante a palestra, os participantes demonstraram grande interesse na plataforma, fazendo diversas perguntas sobre suas funcionalidades e benefícios. O feedback foi extremamente positivo, com muitos elogiando a simplicidade e eficácia da Cloudsegs.

Além da apresentação da Cloudsegs, o evento contou com a participação do Dr. Winicius Masotti, que abordou a importância do registro de marcas no INPI. O case apresentado alertou a todos sobre o Registro e Proteção de Marcas (INPI) para Corretoras de Seguros no ambiente digital e trouxe insights valiosos sobre como as marcas podem se proteger e se destacar em um mercado cada vez mais competitivo.

Vale a dica: conheça a solução apresentada, a Cloudsegs, não perca tempo! Entre no site www.cloudsegs.com.br e descubra como a plataforma pode transformar a sua presença online.

Operação para combater fraudes em empresas de proteção veicular

Determinações judiciais foram executadas em Belo Horizonte, uma em Lagoa Santa e uma no Rio de Janeiro. Segundo a Polícia Federal, a empresa fatura ilegalmente em torno de R\$ 500 milhões por ano.



A terceira fase da "Operação Seguro Fake", conduzida pela Polícia Federal (PF) em 27 de fevereiro, resultou no cumprimento de cinco mandados de busca e apreensão. O foco da operação é dismantlar esquemas de venda de seguros falsos para veículos, uma prática que viola a legislação brasileira e prejudica milhares de consumidores.

Os mandados foram executados em locais estratégicos, incluindo regiões da Pampulha, em Belo Horizonte, Lagoa Santa (Grande BH) e Barra da Tijuca, no Rio de Janeiro. Todos os mandados foram direcionados à mesma empresa, reconhecida no mercado ilegal de seguros e sediada na Pampulha. Durante as diligências, foram apreendidos computadores, planilhas, documentos, além de carros, motos, celulares e outros itens relevantes para a investigação.

A "Operação Seguro Fake" visa dismantlar empresas que operam ilegalmente no mercado de seguros, sob a fachada de associações de proteção veicular. Essas práticas são proibidas pela legislação brasileira, que regula estritamente o setor de seguros. A associação alvo desta

operação é uma das maiores do Brasil, atendendo clientes em todos os estados, com estimados 100 mil clientes e cerca de 500 funcionários.

A PF constatou que diversos clientes dessa empresa, chamados erroneamente de "associados", não receberam indenizações quando ocorreram sinistros com seus veículos. Inúmeras reclamações foram registradas no Procon e em sites de reclamações de consumidores, apontando questões como não pagamento de indenização por perda total, baixa qualidade das oficinas credenciadas, recusa no uso do serviço de reboque e falta de cobertura para veículos de terceiros, entre outras.

Além disso, os proprietários dessa associação montaram um esquema de lavagem de dinheiro para desviar parte dos valores pagos pelos "associados" para si mesmos. Estima-se que o faturamento anual da empresa ultrapasse os R\$ 500 milhões. Para contornar as restrições legais sobre distribuição de lucro para diretores de associações, os proprietários constituíram diversas

outras empresas, que recebiam repasses como pagamento por serviços fictícios.

Os diretores da associação, que lideraram o esquema de lavagem de dinheiro, desfrutaram de uma vida luxuosa, com imóveis, carros e motos de luxo e viagens internacionais. Atualmente, residem na Flórida, nos Estados Unidos, mas a polícia está em contato com autoridades norte-americanas para identificar sua localização. Os responsáveis foram indiciados por crimes como lavagem de dinheiro, falsidade ideológica, crimes contra as relações de consumo e operação de instituição financeira sem autorização estatal, com penas que podem ultrapassar 20 anos de prisão.

O inquérito policial será concluído e encaminhado ao Ministério Público Federal para oferecimento de denúncia à Justiça Federal em Belo Horizonte. Essa operação demonstra o compromisso das autoridades em combater práticas ilegais que prejudicam consumidores e desestabilizam o mercado de seguros no Brasil.



Na foto, moto de luxo apreendida pela Polícia Federal.

Corretor de Seguros que vende proteção veicular comete crime contra o sistema financeiro

Corretor de Seguros que comercializa proteção veicular também pode ser penalizado administrativamente



O Corretor de Seguros que vende proteção veicular pode ser alvo de ação por crime contra o sistema financeiro. O alerta foi feito pelo diretor da Susep, Carlos Queiroz, "Dependendo do caso, a conduta pode ser considerada criminosa. Atuar em segmento sem fiscalização e regulação de um órgão regulador é um crime contra o Sistema Financeiro Nacional. A Susep pode oficiar ao Ministério Público para que seja avaliada a possibilidade de instalação de inquérito e propor ação penal na justiça", acrescentou Queiroz.

Além dessa ação criminal, o Corretor de Seguros que comercializa proteção veicular também pode ser penalizado administrativamente. "Caso a Susep seja notificada, vai buscar provas e avaliar o caso, podendo intimar o Corretor e aplicar sanção administrativa", frisou o diretor da Susep.

Ele disse ainda que, atualmente, há aproximadamente oito milhões de veículos no segmento de proteção veicular. A receita anual gira em torno de R\$ 15 bilhões e já estão em atividade aproximadamente três mil entidades. "É um fenômeno que foge

ao controle do estado", reconheceu.

Para o diretor da Susep, há a necessidade de regulamentar essa atividade, o que, na opinião dele, deve ocorrer logo. Queiroz lembrou, inclusive, que há projetos tratando dessa matéria com tramitação avançada no Congresso Nacional, incluindo uma proposta do Governo. "É preciso regularizar essas entidades de forma a dar proteção às pessoas. A Susep tem contribuído com essa discussão, mas a palavra é do poder legislativo.", sublinhou.

Ele acredita que essa atividade pode vir a se integrar ao mercado de seguros, que, na avaliação do diretor da Susep, tem como oferecer coberturas especialmente para as associações de menor porte. "As operações das pequenas entidades vão precisar da competência técnica e a capacidade financeira das seguradoras e resseguradoras", pontuou.

Queiroz acha que até mesmo o Corretor de Seguros será favorecido. "Para o Corretor de Seguros essa regulamentação vai ser algo muito bom, pois os riscos que hoje não são aceitos passarão a ter um destino de um segmento regulamentado", argumentou.



ENTENDA A DIFERENÇA

Como funcionam as seguradoras de veículos e as empresas de proteção veicular

SEGURADORA	EMPRESA DE PROTEÇÃO VEICULAR
É regulada pela Superintendência de Seguros Privados (Susep)	Não é regulado. Para a Proteste, são 'seguros piratas'
Oferece uma apólice de seguros	Não oferece apólice e sim um contrato de serviço
Está cadastrada no site da Susep para consulta do cliente	Não tem cadastro no site da Susep
O preço é fixo e tem reajuste anual	O preço pode variar por mês, já que é um rateio de despesas
Deve ter um fundo de reserva para garantir o pagamento das indenizações	Não é obrigado a manter fundo de reserva
O pagamento da indenização tem o prazo máximo de 30 dias	Não é obrigado a respeitar o prazo de 30 dias
Deve indenizar o assegurado em parcela única	Algumas empresas dividem o pagamento em várias parcelas



Aplicativo Banestes Segurado: No Espírito Santo ou em qualquer lugar do mundo, junto com você.

- Informações da Apólice;
- Boleto e informações de pagamento;
- Acompanhamento do processo de sinistro;
- Notificações e alertas;
- Telefones úteis.

Baixe gratuitamente ou acesse:



www.banestesseguros.com.br/segurado

Ouvidoria Geral: 0800 727 0030



Pacotes sem hospedagem

Excelentes opções para os corretores de Brasília e região!

DE 24 A 26 DE ABRIL DE 2024
ROYAL TULIP, BRASÍLIA

Eu quero!



Vamos combinar uma coisa? Ninguém fica de fora do maior evento de seguros do Centro-Oeste, Minas e Espírito Santo este ano, ok?

Então, vamos lá: ainda temos acomodações no histórico e belo Brasília Palace, ao lado do Royal Tulip. E há também pacotes sem hospedagem, para quem está no DF e região.

Em qualquer das opções, você tem direito à programação completa do 3º CONGREGOR: plenárias, debates, salas de negócios, feira de exposições, sorteios, show e muito mais!

O “muito mais” inclui um passeio incrível de Catamarã pelo deslumbrante Lago Paranoá, com direito a passar por pontos turísticos icônicos, como a Ponte JK. Tem jeito melhor de encerrar sua jornada no 3º CONGREGOR? Pode acreditar, não tem!

Então corre, porque nessa reta final, a procura pelas últimas vagas disponíveis está enorme. Acesse aqui e garanta o seu passaporte: <https://congregor.com.br/inscricao/#pacotes>

Aberta as inscrições para o 23º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros



O 23º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros e a EXPOSEG serão realizados, simultaneamente, no Rio de Janeiro, entre os dias 10 e 12 de outubro deste ano.

Promovido pela Fenacor em parceria com os sindicatos

filiados e tendo o Sincor-RJ como coanfitrião, o congresso conta com apoio institucional do IBRACOR e da CNC.

O tema principal desta edição será "O Futuro da Distribuição de Seguros no Brasil", refletindo a nova

fase do setor de seguros brasileiro e seu constante aperfeiçoamento. "Para empresas que apoiam a Fenacor, participar do congresso e da EXPOSEG é uma oportunidade única!", afirmou o presidente da Fenacor, Armando Vergilio.

Segundo Vergilio, o evento oferecerá grandes oportunidades para empresas parceiras, proporcionando um ambiente único para networking, parcerias, fidelização de corretores, campanhas, premiações, entre outras atividades, em um centro de convenções moderno e estruturado, esperando reunir aproximadamente 5 mil pessoas, incluindo a participação das principais seguradoras do mercado.

Veja valores da inscrição

Até o dia 30 de abril, associados do Sincor-ES – pessoas físicas ou jurídicas – irão pagar R\$ 985,00 para confirmarem sua inscrição no 23º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros e na Exposeg. As empresas poderão inscrever até 4 pessoas pagando esse valor para cada uma delas. Já o Corretor PF pagará essa quantia por sua inscrição e igual valor para inscrever 1 acompanhante. Em ambos os casos a inscrição de acompanhante menor de idade custará R\$ 493,00.

A inscrição aumenta para R\$ 2.167,00 para Corretores de Seguros (pessoas físicas ou jurídicas) não associados, mas ativos na Susep. O mesmo valor valerá para 1 acompanhante (pessoas físicas) e para até 4 pessoas inscritas pelas empresas Corretoras de

Seguros. Neste caso, a inscrição para acompanhante menor custará R\$ 1.084,00.

Até o final de abril, os demais congressistas irão desembolsar R\$ 2.750,00 pela inscrição (valor válido também para 1 acompanhante) ou R\$ 1.375,00 para acompanhante menor.

A partir de 1º de maio e até 16 de junho, os valores sobem para R\$ 1.100,00 (Corretores associados, PFs ou PJs e acompanhantes) e R\$ 550,00 (acompanhante menor); R\$ 2.384,00 (não associados) e R\$ 1.192,00 (acompanhante menor); e R\$ 3.025,00 (demais congressistas) ou R\$ 1.513,00 (acompanhante menor).

Vale destacar que, inicialmente, os esses valores podem ser pagos em até 6 vezes no cartão de crédito. A inscrição pode ser feita no hotsite do evento neste link: <https://www.congressodoscorretores.com.br/>

O Congresso oferece:

- Participação na plenária, onde serão discutidas as grandes questões da atualidade, incluindo inovações tecnológicas, novas oportunidades de diversificação dos negócios e dicas para ampliar a carteira de clientes, além das projeções sobre o que o futuro reserva para o setor;
- Livre acesso à EXPOSEG, a mais tradicional feira de negócios do mercado, que contará com stands das maiores seguradoras no país e de outras empresas do setor, e onde serão lançados produtos e serviços;
- Três grandes shows com atrações nacionais;
- Alimentação (almoço e jantar);
- Transfer de hotéis até o local do evento (horários e a relação de hotéis serão divulgados em breve); e
- Sorteios de 6 carros zero km, notebooks e scooters elétricas (somente para Corretores e Empresas Corretoras de Seguros ativos na Susep).

A hospedagem não está incluída na inscrição. Não se esqueça de reservar com a Abalonne Turismo, a agência oficial do evento.



Seja um Influenciador PASI

Escaneie o QR Code e saiba mais!



@seguroPASI

Capemisa realiza 8ª Convenção Comercial

A CAPEMISA Seguradora, realizou entre os dias 26 e 28 de fevereiro em Itapecerica da Serra, São Paulo, a sua 8ª Convenção Comercial e, reuniu, gestores comerciais, executivos de contas e renomados profissionais do setor. Com o intuito de fortalecer o conhecimento técnico e comportamental, o encontro proporcionou dias intensos de aprendizado e reflexão para todos os colaboradores presentes.

Fabio Lessa, Diretor Comercial da CAPEMISA, destacou a importância da convenção. "Reunimos todo o time comercial da empresa, em dois dias, em que a gente pode se reenergizar, se reconectar e se alinhar com os nossos propósitos". Lessa ressaltou ainda o compromisso da empresa em fortalecer o relacionamento com os corretores de seguros. "Cada dia que passa, fica cada vez mais claro para a nossa empresa a importância de um relacionamento cada vez mais forte com o corretor de seguros, um relacionamento construtivo e com uma área comercial que seja contributiva, para que ele possa desenvolver essa maravilhosa carteira que é o seguro de pessoas", afirma.

Visando uma parceria construtiva que beneficie ambos os lados, na oportunidade, o Diretor Comercial da CAPEMISA, enfatizou o investimento em formação e educação do time comercial, destacando a importância de aprimorar não apenas as técnicas, mas também as habilidades comportamentais. "A companhia investe em muita formação do time comercial para que ele possa subir degraus e atingir novos patamares de conhecimento, não só técnicas,

mas também comportamentais, e para que a gente possa levar isso para o corretor de seguros, torna ele um aliado, e assim, transformar isso em resultados", completa.

A convenção contou com a participação de Felipe Chaya, sócio e CEO da Aceleração de Vendas, responsável pelo treinamento dos executivos e, que na oportunidade, elogiou a abordagem centrada no corretor de seguros pela CAPEMISA. "Chegamos aqui, com o objetivo de capacitar e desenvolver ainda mais os executivos, para que eles possam levar um atendimento de qualidade muito superior. O grande objetivo da CAPEMISA aqui nesse desenvolvimento é fazer com que os seus executivos possam atender o corretor da melhor forma possível e isso é uma coisa que sempre me chamou a atenção, o quanto que a CAPEMISA consegue colocar o corretor no centro de toda a história que ela escreve".

Os colaboradores também compartilharam suas experiências e expectativas em relação ao evento. Elayne Melo, executiva de contas da Sucursal Maceió, Alagoas, expressou sua gratidão e entusiasmo, destacando a energia e o reconhecimento recebidos

durante a convenção. "Estou na minha terceira Convenção Comercial, estou me sentindo muito grata, muito feliz e realizada. Da mesma forma, Victor Oliveira Soares, executivo de contas da sucursal São Luís, Maranhão, enfatizou a importância do aprendizado e da troca de experiências para melhor atender os corretores e clientes da região. "Já é minha sexta convenção comercial e a experiência de poder estar aqui, expandir os conhecimentos, aprender coisas novas, novas técnicas para poder estar levando para o mercado, é muito bom, é muito enriquecedor. Eu espero, assim que chegar em São Luís, poder agregar mais valor para os corretores", finaliza.

Com encerramento marcado por festividades e apresentação de novidades, a 8ª Convenção Comercial da CAPEMISA reafirmou o compromisso da seguradora com seus clientes e parceiros de negócios. A empresa demonstra estar ainda mais preparada para enfrentar os desafios do mercado, capacitando seu time para oferecer soluções eficientes e contribuir para a proteção e segurança de mais pessoas em todo o país.



**QUER EMPREENDER
DE VERDADE?**

**TEMOS UM OCEANO AZUL
DE OPORTUNIDADES
PARA VOCÊ!**

Em 2021 milhares de Corretores assistiram a palestra "VISITA AO OCEANO AZUL".
Desses, **66%** aumentaram significativamente a produtividade e os ganhos das suas Corretoras.

VENHA FAZER PARTE DESSE TIME DE CORRETORES VENCEDORES.

Entre em contato conosco e venha conhecer todo esse Oceano Azul de oportunidades.

Telefones: (27) 99802-1474 | (27) 99641-6405
E-mail: comercial.vitoria@capemisa.com.br

Visita ao
**Oceano
Azul**

CAPEMISA
SEGURODORA

HDI anuncia parceria exclusiva e gera desconto especial para segurados

A HDI Seguros, uma das principais seguradoras do Brasil, anuncia sua nova parceria exclusiva com a Localiza, líder no mercado de locação de veículos no Brasil, que também oferece opções de venda de veículos seminovos. A partir deste mês, os segurados da HDI terão acesso a um desconto especial de 5% na aquisição de um veículo seminovo por meio dessa colaboração.

Além do desconto garantido, os clientes da HDI Seguros poderão desfrutar de uma série de benefícios adicionais ao adquirirem um veículo da Localiza Seminovos. Estes incluem a transferência gratuita do documento, uma revisão veicular abrangente que avalia mais de 360 itens essenciais do veículo,

bem como um selo de qualidade que atesta a garantia em nome da Seguradora. Essas vantagens visam proporcionar aos segurados uma experiência de compra mais conveniente e tranquila, permitindo-lhes escolher entre uma ampla variedade de marcas e modelos disponíveis em todo o território nacional.

Carla Oliveira, Diretora de Produto Automóvel da HDI, expressa entusiasmo em relação a esta parceria, destacando os benefícios agregados que ela trará aos segurados – “Os clientes HDI terão maior facilidade na troca ou aquisição de um novo veículo para seu conforto e de sua família, com a segurança que só duas marcas

desse porte podem proporcionar na hora da compra de um seminovo”

Para aproveitar esse benefício exclusivo, os segurados podem acessar o aplicativo ou portal do cliente da HDI, onde encontrarão um voucher com um código especial. Em seguida, basta visitar o site da Localiza Seminovos e selecionar o modelo de interesse. Ao entrar em contato com o Atendimento da Localiza Seminovos por telefone ou WhatsApp, o cliente deve mencionar a parceria entre as duas empresas. Após o primeiro contato, ele será direcionado para a loja mais próxima, onde poderá finalizar a negociação.

Para mais informações sobre esta parceria e todos os detalhes do seguro HDI Auto, visite o site oficial.

Visita da CAPEMISA

No dia 14 de março de 2023, fizeram uma visita no Sincor-ES os representantes da CAPEMISA Seguradora, Paulo Henrique, Superintendente Regional RJ/SP e Nelson Morais, Gerente Comercial RJ/ES. Aproveitaram a visita para anunciar, que Nelson assumiu também a Gerência Comercial da Sucursal Rio de Janeiro, A sucursal Vitória irá integrar a região Sudeste, ficando Rio de Janeiro, São Paulo e Espírito Santo, sob a responsabilidade de Paulo Henrique, Superintendente Comercial Regional. Sucesso a todos com os novos desafios e com a nova jornada.



Reeleição na OAB-ES

Elias José Moscon Ferreira de Matos, com vasta experiência em seguros, é consultor jurídico do Sincor-ES e foi reeleito presidente da Comissão de Direito Securitário da OAB-ES. A Comissão se dedica ao estudo e debate das relações contratuais de seguro, buscando disseminar conhecimento, especialmente entre a jovem advocacia e advogados do interior. Através de palestras, a Comissão aborda questões relevantes para o mercado de seguros, beneficiando advogados, estagiários, corretores e seguradoras. Dr. Elias Moscon ressalta a importância desse ramo do direito, muitas vezes subestimado, e destaca o papel crucial da Comissão na educação sobre o contrato de seguro, preenchendo lacunas deixadas pelo ensino tradicional.





Entre depois de bater.

HDI Seguros

É de bate-pronto.

HDI Bate-pronto.
O centro de atendimento que libera em minutos o conserto do veículo.

www.hdi.com.br

Há 4 meses famílias esperam decisão sobre o novo DPVAT

Desde novembro do ano passado, famílias não estão tendo direito ao Seguro DPVAT (Danos Pessoais por Veículos Automotores Terrestres). Com isso, os acidentados estão tendo que se virar para suprir com os gastos.

O DPVAT garante à vítima ou à família indenização após morte ou por invalidez permanente. Também é paga como reembolso de despesas médicas. O valor varia de R\$ 2.700 a R\$ 13.500 dependendo de cada situação.

No ano passado, a Caixa Econômica Federal informou que só vai pagar as indenizações do seguro DPVAT, o seguro obrigatório de carros e motos, para acidentes ocorridos entre 1º de janeiro de 2021 e 14 de novembro de 2023, período em que teria dinheiro para pagamentos. Desde então, deixou de ser cobrado dos proprietários dos veículos.

Agora, não existem recursos suficientes para pagamentos de acidentes mais recentes, pois o seguro deixou de ser pago no governo anterior e ainda está sendo analisada pelo Congresso Nacional a volta dos pagamentos.

"Nos anos de 2021, 2022 e 2023 esse seguro não foi cobrado dos proprietários, pois havia dinheiro em caixa suficiente para cobrir as indenizações das vítimas. Mas, no fim do ano o dinheiro acabou, segundo a caixa econômica, e no início desse ano não voltou a ser cobrado o seguro deixando as vítimas sem direito a indenização", explicou a advogada Camila Martinez, especialista em Seguros e Previdências.

Ainda de acordo com a

profissional, existe um prazo para solicitar o pedido. "A pessoa que se acidente e se machuca no acidente tem até 3 anos após a data do acidente para dar entrada com o pedido do DPVAT", disse.

Após entrar com o processo, o prazo para análise e pagamento da indenização é de até 30 dias corridos, contados a partir do momento do envio da documentação completa.

"Vítimas não estão tendo direito ao recebimento de indenização por falha do Governo que não cobrou o seguro no início do ano, mesmo a lei ainda estando em vigor. Esse valor de indenização com certeza ajudaria nesse momento", comentou.

Projeto de Lei Complementar 233/23 do Governo Federal, prevê reformular o seguro obrigatório para proteção de vítimas de trânsito, mas ainda não há definição de prazos ou valores a serem cobrados.

Sem acesso – Qualquer pessoa que tente cadastrar no aplicativo Caixa DPVAT para poder receber o benefício, não consegue. Logo aparece o aviso que só estão sendo registrados acidentes entre 1º de janeiro de 2021 a 14 de novembro de 2023.

Golpe – Com a discussão sobre prazos e valores do seguro ainda sem definição em 2024, o Detran (Departamento Estadual de Trânsito) tem alertado para golpes.

O órgão estadual orienta os condutores a não caírem em golpes ou qualquer tipo de comunicação que envolva a cobrança do seguro.

A recomendação é sempre buscar canais oficiais para consultar a veracidade de informações e documentos.

Homenagem merecida

No dia 12 de março, a RG Corretora de Seguros, de propriedade do nosso diretor Renato Silva Bittencourt, recebeu uma placa da Porto Seguradora das mãos do Gerente da Sucursal, Gabriel Baioco, e do Gerente Comercial, Victor Silveira, em comemoração aos 30 anos de parceria entre a corretora e a Porto. A placa continha os seguintes dizeres: "A Porto agradece pelos 30 anos de dedicação, confiança e profissionalismo da RG Administradora e Corretora de Seguros, com o reconhecimento de que esta parceria representa um importante alicerce na construção da nossa história". Renato Bittencourt ficou muito agradecido e emocionado pela homenagem.



TOKIO MARINE
SEGURADORA

tokiomarine.com.br
Tokio Marine Seguradora S/A
/TokioMarineSeguradora

santaclara

TOKIO MARINE

VIDA INDIVIDUAL

CORRETOR, OFERECER

o Seguro Vida Individual com orientação médica online, Einstein Conecta, começa com você.

Quer saber mais?
Fale com seu
Gerente Comercial.

Uma Seguradora
completa para
você ir mais longe.



Porto celebra encontro em comemoração ao Dia das Mulheres



Refeições agradáveis pedem ingredientes especiais: boa conversa, novos conhecimentos e a sua participação, foi com este ditado que a Porto realizou o extraordinário encontro em comemoração ao Dia Internacional das Mulheres, com a presença de mais de 80 mulheres corretoras e profissionais da área de seguros do mercado capixaba. O evento aconteceu no dia 07 de março, no cerimonial Espaço Ferrari, no bairro Santa Lúcia em Vitória.

Durante o encontro especial, as convidadas tiveram um programa emocionante, incluindo um talk show, palestras esclarecedoras, sorteios de brindes e muita conversa animada sobre o poder feminino no mercado segurador.

Para iluminar ainda mais a celebração, aconteceram apresentações marcantes de líderes notáveis:

Gabriel Baioco, Gerente da Sucursal ES, trouxe insights valiosos sobre as tendências e desafios enfrentados pelas mulheres no setor segurador.

Marcos Silva, Diretor Comercial Porto NO/NE/RJ/ES, cuja vasta experiência trouxe perspectivas valiosas sobre o papel das mulheres no crescimento e desenvolvimento do mercado segurador. Além de prestar homenagem às mulheres presentes, destacou especialmente a Sra. Marisa Imperial, a corretora de seguros mais antiga do mercado capixaba, e fez uma homenagem póstuma à querida Maria Angélica Baptista, que nos deixou no mês passado.



Além disso, as presentes tiveram o privilégio de ouvir palestras inspiradoras:

"A Mulher e Seus Desafios" por **Karol Cavedo**: Uma reflexão profunda sobre os obstáculos enfrentados pelas mulheres no ambiente corporativo e as estratégias para superá-los com graça e determinação.

"Inteligência Emocional" por **Fernanda Pecchio**: Uma exploração sobre a importância da inteligência emocional no empoderamento feminino e na liderança eficaz.

E para encerrar a noite de forma memorável, o talk show com as palestrantes proporcionou um ambiente acolhedor para aprofundar os conhecimentos e compartilhar experiências entre as mulheres presentes.

Foi um dia enriquecedor e inspirador, marcado pela união e pela celebração do poder das mulheres no mercado segurador. Que esses momentos continuem a fortalecer e inspirar todas as mulheres presentes em suas jornadas profissionais e pessoais.

Dengue no Brasil: o combate se faz dentro de casa?



Nos postos de saúde que já receberam a vacina da dengue em todo o país, a procura por informações é intensa. Preocupados com a alta no número de casos, pais de crianças e adolescentes entre 10 e 14 anos, o primeiro grupo a ser vacinado em 2024 pelo Sistema Único de Saúde (SUS), querem saber se existe mesmo a eficácia da vacina.

O primeiro mês de 2024 registrou uma disparada de casos. Em Santa Catarina, a alta foi de 2.800% em relação ao mesmo mês do ano passado. No Paraná, Rio de Janeiro e Distrito Federal, o aumento foi superior a 1.000%. Dados preliminares do ministério apontam 217.481 doentes prováveis de dengue em todo o país.

Principal estratégia ainda é eliminação dos criadouros

Diante do cenário, a principal estratégia contra o vírus, transmitido pelo mosquito *aedes aegypti*, continua sendo a eliminação dos criadouros, reforça Denise Valle, pesquisadora do Laboratório de Medicina Experimental e Saúde do Instituto Oswaldo Cruz (IOC/Fiocruz).

"Há uma certa exacerbação do efeito benéfico das grandes tecnologias, como a vacina e os mosquitos estéreis. Elas são bem-vindas, mas, na prática, são complementares. Todos os esforços têm que ser contra o mosquito", afirma Valle.

O método de controle é um velho conhecido dos brasileiros: não deixar

a água acumular em recipientes. É nesse ambiente que o aedes se multiplica. Cerca de 75% dos criadouros detectados pelos agentes de saúde estão dentro de casa.

Estudos apontam que os criadouros mais produtivos do aedes *aegypti* estão em áreas coletivas, como chafarizes, obras abandonadas e cemitérios. A água parada onde o mosquito se reproduz não precisa ser tão limpa assim: a larva se alimenta das "sujeirinhas" – a matéria orgânica presente na água – e tem bastante resistência à escassez de alimentos, mesmo na fase inicial de vida.

Por que os casos de dengue estão aumentando tanto?

Para os especialistas a explicação para o aumento vertiginoso no número de casos por todo o país se deve a dois fatores: o mosquito está bem estabelecido em todo o território e as condições climáticas favoreceram sua multiplicação.

"Quanto mais vetores, maior o risco de um mosquito contaminado picar alguém. A relação com o clima é muito clara – quanto mais quente e maior o volume de chuvas, maior a proliferação. Pelo contexto que estamos vivendo, de aquecimento global e El Niño, já havia uma expectativa de alta recorde de dengue", comenta Bueno.

Denise Valle, da Fiocruz, teme que o efeito da questão climática seja usado como desculpa para o abandono dos cuidados básicos. "É perigoso ficar atribuindo o aumento de casos só à questão do aquecimento global, pois tira o compromisso de cada um, do poder público, de aderir aos cuidados que são importantes, que é a eliminação dos criadouros", afirma Valle.

Simplex Nacional



As empresas Corretoras de Seguros que aderiram ao Simplex terão mais facilidades para resolver uma série de pendências e obter informações no novo portal de serviços que a Receita Federal está lançando esta semana. Na área específica ao Simplex, será possível, por exemplo, consultar dívidas e pendências fiscais com a Receita ou com a Procuradora Geral da Fazenda Nacional (PGFN), além de pagar os impostos devidos.

Além disso, o Corretor de Seguros poderá emitir Certidão Negativa de Débitos ou a Certidão Positiva com Efeito de Negativa (CPEN).

Há ainda a possibilidade de consultar seus processos digitais e solicitar a "juntada de documentos".

O novo portal traz ainda, dentro da área específica do Simplex, um espaço para o Corretor de Seguros enviar declarações mensais (PGDAS-D) e anuais (DEFIS) e gerar documento de arrecadação (DAS) para pagar os valores devidos (a partir de 2018).

O endereço para acesso é: <https://servicos.receitafederal.gov.br/home>



RECEBA O SEU SEGURO DPVAT COM RAPIDEZ E SEGURANÇA!

TELEFONE DE CONTATO E WHATSAPP
(27) 99753-7982 - Ivo
e-mail: ivotadeu@gmail.com



Você Sabia?

BARRAS DE CEREAL

Você sabia que as barras de cereal fazem parte do grupo de alimentos ultraprocessados e não devem ser a base da alimentação por possuírem, na sua composição diversos ingredientes de uso exclusivo industrial.

CARACTERÍSTICAS DA DOENÇA DE ALZHEIMER

72 anos: Idade média de início dos sintomas;
75 anos: Idade média na ocasião do diagnóstico;
42% das pessoas com histórico familiar, sendo 86,3% delas com um parente de 1º grau;
61,25% com hipertensão arterial, a comorbidade mais prevalente;
16,2% com início de Alzheimer de início precoce;
9,4 anos: taxa média de sobrevivência.

MULHERES NO AGRONEGÓCIO

De acordo com o Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística –(IBGE)-, o número de estabelecimentos agropecuários dirigidos por mulheres no Estado, cresceu de 8.590 para 14.661 entre 2006 e 2017.

No período, o aumento de mulheres à frente dos estabelecimentos foi de 70%

DENGUE - RECORDE DE CASOS NO ESPÍRITO SANTO

54.568 é o total de casos notificados de dengue no Estado do Espírito Santo até o dia 02 de Março/24;

15.934 casos foram registrados apenas em uma semana:- dia 25 de fevereiro ao dia 2 de março. O número representa em média, 2.276 casos por dia

ALERTA COVID-19

A Secretaria da Saúde-(SESA)- informou que houve um aumento de casos positivos da Covid-19 no mês de fevereiro de 2024, se comparado ao mês de janeiro do mesmo ano.

Em janeiro o índice de positividade foi de 37%. Já em fevereiro esse percentual foi de 48%.

A Secretaria reforça a importância da vacinação contra a doença que está disponível, além da manutenção de etiqueta respiratória e a realização da testagem na apresentação de qualquer sintoma gripal.

FICA A DICA

É broxante para os homens a combinação colesterol ruim alto e o avanço da idade. "Estudos vêm mostrando que os dois fatores juntos impactam significativamente a vida sexual masculina, desencadeando em maior ou menor grau a disfunção erétil", explicou a endocrinologista consultada.

NÃO É NÃO!

Começa a vigorar em junho a Lei 14.786/2023-(conhecida como a lei do não é não)-, voltada para proteger mulheres do assédio em estabelecimentos, como shows, bares, boates e restaurantes, que deverão dar suporte às vítimas de violência, assédio ou importunação. Essa lei é um passo crucial para tornar nossos espaços de diversão mais seguros, explicou advogada consultada. O combate à violência precisa ser uma responsabilidade de todos.

ATÉ QUANDO

Atletas corredores vêm sofrendo ao praticarem o esporte à noite pelas vias de Vitória. A reclamação é diversas áreas estão escuras, o que pode facilitar para a ação de delinquentes em relação aos atletas. O alerta também vale para crimes contra o patrimônio público!

CABELOS BRANCOS

Recentemente, foi anunciado um peptídeo capaz de reverter a coloração dos cabelos brancos. Porém já existem no mercado alguns produtos com esta finalidade, mas os resultados não são satisfatórios.

Quem ensina é a farmacêutica tricologista Cristal Bastos, "Tratamentos como Plasma Rico em Plaquetas-(PRP)-, o laser de baixa potência e com exossomos, derivados de células tronco também podem ser uma alternativa".

JÁ OUVIU FALAR EM AURA?

Caracterizada por uma sensação ou um grupo de sinais que as pessoas experimentam antes da enxaqueca. A aura é um alerta para o corpo da chegada da dor. "O paciente tem sintomas neurológicos visuais, vendo linhas onduladas, padrões de zigue-zague e flashes de luz; ou sensoriais, que podem causar formigamentos ou dormência em partes específicas do corpo", ensinou neurologista consultado.

SERASA LIMPA NOME

A plataforma Serasa Limpa Nome contabilizou na semana de 18 a 23/02/24, um total de 1,065 milhão de manifestações de interesse das ofertas do programa Desenrola Brasil.

O número representa uma marca significativa, pois a parceria do programa com os birôs de crédito foi selada justamente para ampliar o acesso ao programa de renegociação de dívidas.

Certificação para prestador de serviços

Já está na Comissão de Assuntos Econômicos do Senado o projeto de lei de que cria certificações privadas de seguros para prestadores de serviços. Segundo o senador Zequinha Marinho (PSC-PA), autor do projeto, o objetivo é permitir que essas certificações recomendem os prestadores de serviços. "O cidadão brasileiro é constantemente vítima da desídia e da imperícia de prestadores de serviços, pessoas físicas e jurídicas, que se lançam no mercado assegurando especialidades que não possuem, ou municiados e instruídos em cursos de duvidosa qualidade. O resultado é a constante geração de ônus e danos para os contratadores", argumenta o senador.

A proposta, que altera o Decreto-Lei 73/66, consiste em propor que o CNSP estimule a criação de certificações privadas com o intuito de recomendar os prestadores de serviços mediante a contratação de seguros que cubram eventuais danos e prejuízos ao contratante, de modo a proporcionar ao consumidor a chance de, caso ele deseje, a minimização de riscos e dissabores de uma contratação não assegurada. "Este projeto de lei respeita os limites constitucionais e jurídicos regulatórios do Estado, a autonomia da vontade e a liberdade econômica ao não impor a obrigatoriedade de seguros privados nessa hipótese, mas cria o que a economia comportamental chama de nudge, ou "empurrão", ou seja, um estímulo positivo para induzir um comportamento social em nome de um benefício privado e coletivo", frisa o autor do projeto.

Nova visita dos presidentes do Sincor-ES e CVG-ES à Banestes Seguros



Na foto, membros da diretoria do Sincor-ES e CVG-ES com diretoria e funcionários da Banestes Seguros

Romulo da Silva, acompanhado pelo diretor de marketing, Ivo Tadeu; o presidente do CVG-ES, Antônio Santa Catarina; o Diretor-Presidente da Banseg, Carlos Roberto Rafael, além do Diretor de Operações da Banseg, Silvano Kiefer, a consultora da presidência Banseg, Jussara Vieira, e a coordenadora de relacionamento e comunicação da Banseg, Débora Campanha.

Carlos Roberto Rafael, Presidente da Banestes Seguros, destacou a importância da participação da empresa na Jornada Capixaba do Seguro de Vida, enfatizando que estar ao lado de grandes especialistas e formadores de opinião do setor fortalece a reputação da Banestes Seguros como uma empresa líder e confiável no mercado.

O evento terá lugar no Hotel Senac, na Ilha do Boi em Vitória, com início às 9h da manhã, e será aberto aos associados do Sincor-ES e representantes das empresas apoiadoras. Será uma oportunidade única para networking e troca de experiências entre os profissionais do ramo de seguros do Espírito Santo.

No dia 09 de maio, será celebrada a 6ª Jornada Capixaba do Seguro de Vida, promovida pelo Sincor-ES (Sindicato dos Corretores de Seguros e de Empresas Corretoras de Seguros do Estado do ES) e pelo CVG-ES (Clube de Vida em Grupo do Espírito Santo). Este evento, que já se tornou um marco no setor, contará também com o apoio da Banestes Seguros, empresa que tem sido uma parceira desde a primeira edição.

O tema central deste ano será

o "uso estratégico de ferramentas e tecnologias digitais", com o objetivo de facilitar as vendas e a divulgação dos serviços oferecidos no ramo de seguros. Para coordenar a participação da Banestes Seguros neste evento significativo, membros da Banseg, do Sincor-ES e do CVG-ES se reuniram na sede da seguradora no dia 1º de março para discutir o assunto.

Na reunião estavam presentes o presidente do Sincor-ES, José

Visita do Coronel Ramalho

No dia 13 de março, o Presidente do Sincor-ES teve o prazer de receber a visita de um grande amigo, Alexandre Ramalho, mais conhecido como Coronel Ramalho.

Com uma trajetória marcante, Ramalho é Coronel RR da PMES (Polícia Militar do Espírito Santo) e ex-Secretário de Segurança Pública do Estado.

Durante sua ativa na PMES, Ramalho comandou diversos batalhões, incluindo o BME (Batalhão de Missões Especiais), uma elite da nossa polícia militar. Sua participação em várias ações promovidas pelo Sincor-ES demonstra não apenas sua dedicação à segurança pública, mas também seu compromisso com a colaboração e o apoio às iniciativas da comunidade.

A visita de Ramalho não só reforça os laços de amizade entre ele e o Presidente do Sincor-ES, mas também destaca a importância da cooperação entre instituições e indivíduos dedicados ao bem-estar e à segurança da sociedade capixaba. Que essa amizade e parceria continuem a florescer, trazendo benefícios para todos os envolvidos.



Confraria das Quintas

Um grupo animado formado por membros da Confraria das Quintas, familiares e convidados desfrutaram de um final de semana descontraído em Meaípe, Guarapari. Todos estão hospedados na

acolhedora Pousada do Confrade Manoel Bessa, que é também o proprietário da Recuperachok, uma parceira valiosa do Sincor.

Neste cenário idílico à beira-mar, os participantes desfrutaram

de momentos de lazer e convívio, onde a amizade e o companheirismo são celebrados. A atmosfera descontraída da pousada proporciona o ambiente perfeito para relaxar e recarregar as energias, enquanto os sons das ondas e a brisa do oceano completam a experiência.

É evidente que essa escapada tem um toque especial, não apenas pela beleza do local, mas também pela conexão entre os presentes, unidos pelo espírito de camaradagem da Confraria das Quintas e pelo elo empresarial através da Recuperachok e do Sincor. Esses momentos de descontração e união são essenciais para fortalecer laços e criar memórias duradouras. Que esse final de semana seja repleto de momentos memoráveis e sorrisos compartilhados!

Sonho realizado

Que maravilhoso ver Beatriz Santa Catarina realizando o sonho de conhecer a Disney em Orlando, nos Estados Unidos! É realmente uma experiência única e mágica explorar o Magic Kingdom e testemunhar de perto o encanto do castelo da Cinderela.

Suas palavras transmitem toda a emoção e fascínio que esse lugar especial proporciona. A sensação de estar imerso em um mundo de luzes, detalhes e magia é algo inesquecível, que certamente ficará gravado em sua memória para sempre.

A dica de nunca esquecer de tirar fotos é valiosa, pois permite

capturar e eternizar cada momento mágico vivenciado durante a viagem. As fotografias se tornam preciosas lembranças que podem ser revisitadas sempre que desejarmos, transportando-nos de volta aos momentos de alegria e encantamento.

Que a viagem de Beatriz à Disney seja apenas o início de muitas outras aventuras e experiências memoráveis em sua vida. Que cada passo dado nesse lugar mágico a inspire a continuar buscando seus sonhos e desfrutando das maravilhas que o mundo tem a oferecer. Que sua jornada seja repleta de momentos extraordinários e inesquecíveis!



Faça Seguro com um corretor. É mais seguro!

RECUPERACHOCK

A 30 ANOS NO MERCADO
4 ANOS DE GARANTIA NA PINTURA

(27) 3020-5900

 (27) 99964-1993

  / RECUPERACHOCK
SIGA NOSSAS REDES SOCIAIS!

Av. Mal. Mascarenhas de Moraes, 1717, Monte Belo-Vitória-ES



Reunião conjunta para tratar sobre a 6ª Jornada do Seguro de Vida



A 6ª Jornada Capixaba do Seguro de Vida, um evento anual que se tornou um marco no calendário de ações do Sincor-ES, CVG-ES e do mercado segurador capixaba, teve sua data remarcada para o dia 09 de maio de 2024, e acontecerá no Hotel Senac, situado na Ilha do Boi em Vitória.

Contando com o apoio e o patrocínio exclusivo das seguradoras e empresas parceiras: Banestes Seguros, Banestes Corretora de Seguros, Icatu Seguros, Capemisa Seguradora, Tokio Marine Seguradora, Porto Seguradora e Bradesco Seguros. Essas parcerias são cruciais para garantir o sucesso e a qualidade do evento.

A 6ª Jornada Capixaba do Seguro de Vida promete ser mais um evento de excelência do nosso mercado, pois o objetivo principal deste ano será abrir os olhos dos corretores para o "uso estratégico de ferramentas e tecnologias digitais", com o objetivo de facilitar as vendas e a divulgação dos serviços oferecidos

no ramo de seguros, proporcionando aos corretores de seguros uma oportunidade única de aprendizado e capacitação.

Ao longo do evento, serão oferecidas palestras, workshops e debates abordando temas pertinentes ao setor. Para os corretores de seguros, a participação na 6ª Jornada Capixaba do Seguro de Vida representa uma oportunidade ímpar de crescimento e aprimoramento profissional. Além de adquirir novos conhecimentos e habilidades, os participantes terão a chance de expandir sua rede de contatos e estabelecer parcerias estratégicas com colegas de profissão e representantes das seguradoras parceiras do evento.

No total, serão dez horas de trabalhos intercalados, com palestras, coffee break e visita aos stands, almoço, Talk Show e sorteio de brindes ao encerramento.

"Outra novidade que teremos este ano será a abertura de inscrições para até 5 corretores não associados

por seguradora parceira. Com isso, esperamos uma média de 150 participantes no evento", disse Antonio Santa Catarina, presidente do CVG-ES.

Vantagens para os associados

Se você é corretor de seguros, de pequeno ou grande porte, e busca se destacar em um mercado cada vez mais competitivo, não perca esta oportunidade de participar da 6ª Jornada Capixaba do Seguro de Vida. As inscrições serão abertas e este ano os corretores de seguros associados ao Sincor-ES terão mais vantagens em comparação aos não associados. Portanto, associe-se já ao Sincor-ES e não perca esta chance.

Se você é corretor de seguros e ainda não é associado ao Sincor-ES, associe-se e mantenha suas mensalidades em dia. O Sincor-ES e o CVG-ES estão sempre unidos para trazer à categoria de corretores de seguros conhecimentos e atualizações ao nosso mercado segurador capixaba.



O CVG-ES, tem por objetivo incentivar e desenvolver as relações culturais e recreativas entre seus associados visando à preservação e fortalecimento das Instituições de Seguro de Pessoas, Seguro Saúde, Previdência Privada e Capitalização.

Corretor, venha fazer parte do CVG-ES